



Miles & More

Sales Associate (Verkäufer:in) (m/w/divers) - Teilzeit

ab sofort, befristet auf 2 Jahre

Die Verkaufsfläche ist Ihre Bühne und für Sie ist der Kunde immer König? Dann leben Sie Ihre Begeisterung für den Einzelhandel und starten Sie mit uns durch!

FAKTEN

Standort
Hamburg

Einstiegslevel
Direkteinstieg

Berufsfeld
Kundenservice, Vertrieb / CRM

Arbeitszeit
Vollzeit oder Teilzeit

Aufgaben

Der Lufthansa WorldShop befindet sich im Flughafen Hamburg. Wir bieten an 365 Tagen im Jahr hochwertige Markenprodukte von Koffer, Elektronik, Uhren & Schmuck bis zu sonstigem Reisezubehör an.

Die Position beinhaltet:

- Verkauf und Beratung unserer Kund:innen zu hochwertigen Markenprodukten
- Individuelle und serviceorientierte Betreuung unserer internationalen Kund:innen
- Sicherstellung der optimalen Warenpräsentation
- Sorgfältige und genaue Durchführung von Kassentätigkeiten
- Unterstützung der Kund:innen bei Fragen, jeglichen Anliegen, eingehenden Retouren und Reklamationen
- Bearbeitung des Warenein- und -ausgangs
- Verräumung der Ware in den Store und im Lager sowie Abwicklung der Warenkommissionierung

Kontakt

E-Mailadresse für Rückfragen

myjob@milesandmore.com

Benefits

Gewinnbeteiligungen / LVV (Bonus), Flugvergünstigungen, Jobticket, Rabatte / Einkaufsmöglichkeiten, Arbeitskleidung wird gestellt

Beflügelndes Umfeld



Unsere Stores

Unsere Lufthansa WorldShop Stores finden Sie am Flughafen in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München. Hier begrüßen wir Menschen aus aller Welt.

Unsere Philosophie

Unser Herz schlägt für erstklassigen Service! Wir beraten unsere Kundschaft individuell zu hochwertigen Marken- und Reiseprodukten.



Unsere Zentrale

Unser Headquarter befindet sich in direkter Nachbarschaft zum Frankfurter Flughafen im Main Airport Center (MAC). Die unmittelbare Anbindung an wichtige Verkehrsrouten des Rhein-Main-Gebietes, der S-Bahnstation Gateway-Gardens sowie dem ICE-Fernbahnhof sorgen dafür, dass wir zentral erreichbar sind.



Voraussetzungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise im Einzelhandel, und erste Erfahrung im Verkauf; alternativ langjährige, fundierte Erfahrung im Verkauf von hochwertigen Markenprodukten, entsprechende Fortbildungen sind von Vorteil
- Selbstständige Arbeitsweise, ausgeprägtes Verkaufstalent und Freude an der individuellen Beratung von Kund:innen
- Positive Ausstrahlung, ein sicheres und souveränes Auftreten auf der Verkaufsfläche und Freude an kollegialer Teamarbeit
- Kommunikationsstärke und Spaß am Kundenkontakt
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, idealerweise ergänzt durch weitere Fremdsprachenkenntnisse

Unternehmen

Über Miles & More GmbH

Die Miles & More GmbH mit Sitz in Frankfurt am Main ist eine 100-prozentige Tochter der Deutschen Lufthansa AG und Betreiber des Loyalitätsprogramms der Lufthansa Group. Das Unternehmen mit ca. 300 Mitarbeitenden

hat sich zu einer starken Marke in einer Vielzahl an Bereichen entwickelt – ob im Prämiengeschäft und Programmbetrieb, der Data Science, im Status Management oder den Angeboten und Services im Partnergeschäft. Über 30 Jahre Erfahrung und die Zusammenarbeit mit weltweit rund 200 Partnerunternehmen machen die Miles & More GmbH zu einem Experten für erfolgreiche Kundenansprache und -bindung.

www.miles-and-more.com

EXPLORE NEW HORIZONS

